

NOUS RECHERCHONS UN **COMMERCIAL (H/F)**
(CONTRAT A DUREE INDETERMINEE)

BRUXELLES

RISO est un LEADER majeur du marché de l'impression professionnelle Jet d'Encre Office et de Production. Notre technologie unique, offrant une alternative au copieur Laser, nous permet d'être reconnus par plusieurs milliers de professionnels en Europe. Dans le cadre de notre **CAP 25**, nous souhaitons, avec notre Partenaire ARCATECH, étoffer notre Equipe de **Spécialistes Commerciaux** basés en Belgique.

Si vous aussi, vous souhaitez participer à notre développement et construire votre carrière rapidement au sein d'une Equipe dynamique et ambitieuse, **Bienvenue chez RISO et ARCATECH.**

VOTRE PROFIL

- Vous avez l'âme d'un vendeur ! Passionné(e) par la vente sur le terrain, vous aimez démarcher, relever des défis, convaincre et conquérir de nouveaux clients.
- D'une nature enthousiaste, les clients vous apprécient pour votre écoute et votre investissement.
- Pour vous, cela ne fait aucun doute : épanouissement rime avec dépassement de soi ! Vous êtes prêt(e) à vous investir au quotidien au sein d'une équipe volontaire et dynamique.

Bilingue Français/Néerlandais si votre désir est de couvrir la région de Bruxelles.

VOTRE MISSION

Rattaché(e) à un(e) Responsable d'Agence et accompagné(e) par une méthode de vente spécifique, vous assurez :

- La prospection téléphonique et physique d'un secteur bien défini ;
- La conquête et le développement d'un portefeuille de clients B2B diversifiés (éducation, collectivités locales, administrations, santé, mairies, syndicats...) ;
- L'accompagnement de vos prospects/clients dans l'étude de leurs besoins par une approche commerciale globale ;
- La préconisation de solutions personnalisées et la négociation de contrats ;
- La gestion et la fidélisation des clients ;
- Une expérience dans le monde du copieur serait un plus ;

POUR ATTEINDRE VOS OBJECTIFS, NOUS VOUS PROPOSONS

- Un cadre de travail où l'investissement de chacun est récompensé ;
- Une formation à nos produits et Services au sein de l'Académie Riso
- Une formation professionnelle aux Méthodes de Négociation Commerciale
- Une rémunération non-plafonnée composée d'un fixe et de commissions + voiture (permis B exigé) + Téléphone + ordinateur portables

Postes à pourvoir dès que possible.

Déposez votre candidature sous la référence **ARCATECH2022** à l'adresse cv@risofrance.fr.